

# Geschäftsanhahnung USA

Raumfahrtindustrie

Washington, DC & Houston, Texas | 17. – 21. März 2025



## Geschäftsanhahnung USA 2025 Raumfahrtindustrie

*Vom 17.03.2025 bis zum 21.03.2025 führen die Delegation der deutschen Wirtschaft in Washington, DC und die AHK USA-Süd, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz, eine Geschäftsanhahnungsreise in Washington, DC und Houston, Texas durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU).*

Die USA kann auf eine lange Geschichte der Raumfahrt zurückblicken und ist dank Missionen wie Apollo bis heute eine der weltweit führenden Raumfahrtationen. In den letzten 10 Jahren hat die Raumfahrt in den USA eine bemerkenswerte Entwicklung erfahren. Die zunehmende Privatisierung und Kommerzialisierung des Sektors hat zu bedeutenden technologischen Fortschritten und einer Senkung der Zugangskosten zum Weltraum geführt. Washington, DC spielt eine entscheidende Rolle bei der politischen Gestaltung und Finanzierung der Raumfahrtforschung. Hier sind neben dem Hauptsitz der NASA und der Aerospace Corporation auch das US-Verteidigungsministerium, dem Aerospace Center for Space Policy and Strategy, sowie das Office of Space Commerce ansässig. In Texas befinden sich 18 der 20 weltweit größten

Unternehmen im Bereich Luft- und Raumfahrtindustrie, und der Bundesstaat rangiert somit landesweit auf Platz 3 bei den Unternehmen, die Produkte und Teile für die Luft- und Raumfahrt herstellen. Hier zählt das Johnson Space Center in Houston zu den größten Arbeitgebern. Zu den führenden Unternehmen gehören das Aerospace- und Rüstungsunternehmen Lockheed Martin und AXIOM Space, sowie global Player wie SpaceX, Blue Origin oder Boeing, die hier ein starkes Raumfahrt-Cluster formen.

Die US-Raumfahrtindustrie zeichnet sich durch hochqualifizierte Arbeitskräfte, gut entwickelte Vertriebssysteme, ein breites Angebotsspektrum und starke Unterstützung auf lokaler und nationaler Ebene aus. Dies eröffnet ein breites Spektrum an Geschäftschancen für deutsche Unternehmen.

Durchführer



German American  
Chambers of Commerce  
Deutsch-Amerikanische  
Handelskammern

## Zielgruppe und Industrieschwerpunkte

Das Projekt richtet sich an deutsche Unternehmen, vorrangig kleine und mittlere Unternehmen (KMU), mit innovativen Technologielösungen und Produkten im Bereich der Raumfahrtindustrie, insbesondere mit den Schwerpunkten:

- Bau, Konstruktion, Wartungen, Reparatur und Instandhaltung von Raumfahrzeugen, Satelliten und Raumfahrtinfrastruktur
- Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von innovativen Komponenten für die Raumfahrt
- Prüf- und Messtechnik
- Bau, Konstruktion, Entwicklung und Wartung von Launch Equipment und Satelliten
- Entwickler von Bodensysteme, sowie Telemetrie-, Verfolgungs- und Kontrollsysteme
- Datenverarbeitungszentren
- Verfolgungs- und Überwachungsnetzwerke, sowie Navigation und Positionierung
- Raketenherstellung und -betrieb
- Entwickler von Satelliten Services und Software
- Herstellung von Hard- und Software von elektronischen Geräten in der Raumfahrtindustrie
- Qualifizierung, Zertifizierung
- Entwicklung und Herstellung von Maschinen- und Anlagen für die Raumfahrtindustrie
- Erdbeobachtung, Fernerkundung und Umweltüberwachungssysteme

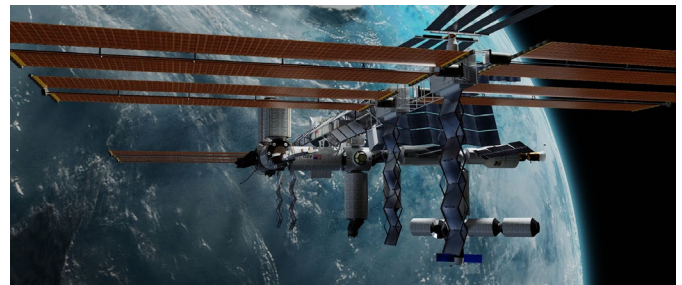
Sind Sie sich nicht sicher, ob Ihre Lösung passt? Sprechen Sie uns an!

## Programm

Im Zuge dieses Projektes werden Ihnen industriespezifische Zielmarktinformationen und konkrete Werkzeuge vermittelt, um erfolgreich in den US-Markt einzusteigen. Wir sprechen gezielt die lokale Industrie für Sie an und organisieren individuell auf Ihre Ziele zugeschnittene Einzeltermine mit amerikanischen Unternehmen und Multiplikatoren, welche gemeinsam mit Ihnen im persönlichen Gespräch abgestimmt werden. Der erste Teil der Geschäftsreise wird in Washington, DC stattfinden und der zweite in Houston, Texas.

## Ihre Vorteile auf einen Blick

- ✓ **Individuell**  
Wir organisieren für Sie individuelle Geschäftstermine mit lokalen Entscheidungsträgern in Washington, DC und Texas
- ✓ **Effektiv**  
Sie haben die Möglichkeit, Ihr Unternehmen vor hochrangigem Fachpublikum aus den USA mit Netzwerkeffekt zu präsentieren
- ✓ **Innovationsgetrieben**  
Sie erfahren detaillierte Informationen zum Zielmarkt und lernen, Ihren Markteinstieg in die USA mit bewährten Innovationsmethoden zu gestalten
- ✓ **Effizient**  
Sie Treffen innerhalb einer Woche mehrere US-Stakeholder und werden von Fachexperten über die neusten Entwicklungen auf dem US-Markt informiert



Februar 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Zielmarktwebinar: Vorbereitung auf die Geschäftsreise (Pitch Training, kulturelle Unterschiede)</li> </ul>
<b>Projektwoche</b>	
Sonntag ( <i>Washington, DC</i> ) 16. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Anreise</li> <li>• Optional: Gemeinsames Abendessen und Kennenlernen der Gruppe (Selbstzahlerbasis)</li> </ul>
Montag ( <i>Washington, DC</i> ) 17. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Marktbriefing</li> <li>• B2B-Einzeltermine</li> <li>• Unternehmensbesichtigung, z.B. bei NASA-Headquarter oder Business Roundtable mit relevanten US-Verbänden und Behörden</li> </ul>
Dienstag ( <i>Washington, DC</i> ) 18. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Präsentationsveranstaltung, z.B. in der Deutschen Botschaft in Washington. DC</li> </ul>
Mittwoch ( <i>Houston</i> ) 19. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Abflug nach Houston, TX</li> <li>• Welcome und Networking Event</li> <li>• B2B-Einzeltermine</li> <li>• Optional: Gemeinsames Abendessen (Selbstzahlerbasis)</li> </ul>
Donnerstag ( <i>Houston</i> ) 20. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Besichtigung von Forschungseinrichtungen, z.B. bei Rice University oder Texas A&amp;M</li> <li>• Unternehmensbesuch, z.B. bei Axion Space</li> <li>• B2B-Einzeltermine</li> </ul>
Freitag ( <i>Houston</i> ) 21. März 2025	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Option: Geführte Tour Johnson Space Center oder Spaceport Houston</li> <li>• B2B-Einzeltermine</li> <li>• Debriefing</li> <li>• Individuelle Abreise</li> </ul>

## Ihr Expertenteam

### Projektträger: Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC und AHK USA – Süd

Die Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC ist Kontakt- und Beratungsstelle für deutsche Unternehmen, die am Großraum Washington interessiert sind und steht mit vielen Servicedienstleistungen als kompetenter Partner zur Verfügung. Die AHK USA-Süd dient als Bindeglied zwischen deutschen und amerikanischen Unternehmen im Süden der USA.

### Kooperationspartner: SBS systems for business solutions GmbH

SBS ist ein privates Beratungsunternehmen für internationale Geschäftsentwicklung mit Sitz in München, Rom und Berlin. SBS ist ein Spezialist für Internationalisierungsstrategien und Projektmanagement, das dank eines strukturierten Partnernetzwerks global operiert. SBS steht für jahrelange Erfahrung in der Entwicklung, Planung und Realisierung internationaler Projekte, individueller Markteintrittsstrategien, Workshops, Events, und B2B-Geschäftstreffen. SBS generiert und koordiniert erfolgreich international Teams, zugeschnitten auf Zielmarkt und Sektor.

## Fachpartner



## Kosten und Teilnahmebedingungen

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 2 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten
- 750 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 50 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 500 Beschäftigten
- 1.000 EUR (netto) für Unternehmen ab 50 Mio. EUR Jahresumsatz oder ab 500 Beschäftigten

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen. Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU-Vorrang vor Großunternehmen haben.

## Anmeldung

Hat die Veranstaltung Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie direkt unseren Partner SBS systems for business solutions GmbH Herrn Thomas Nytsch per E-Mail an [thomas.nytsch@sbs-business.com](mailto:thomas.nytsch@sbs-business.com) oder per Telefon unter +49 (0)30 586199410.

Weitere Infos und die Anmeldeunterlagen gibt es auf der Projektseite unter: <https://germantech.org/geschäftsanhaltung-usa-2025-raumfahrt/>

**Anmeldeschluss ist der 30. Oktober 2024.**



## Kontakt

Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC  
Frau Daniela Berger-Huza  
Tel: +1 (202) 967-5495  
E-Mail: [bergerhuza@washington.ahk.de](mailto:bergerhuza@washington.ahk.de)

AHK USA-Süd  
Herr Jona Rowold  
Tel: + 1 404 586 6808  
E-Mail: [jrowold@gaccsouth.com](mailto:jrowold@gaccsouth.com)

SBS systems for business solutions GmbH  
Thomas Nytsch  
Tel: +49 (0)30 586199410  
E-Mail: [thomas.nytsch@sbs-business.com](mailto:thomas.nytsch@sbs-business.com)

Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungsprogramms für KMU kann unter [www.gtai.de/mep](http://www.gtai.de/mep) abgerufen werden.

Mit der Durchführung dieses Projekts im Rahmen des Bundesförderprogramms Mittelstand Global/ Markterschließungsprogramm beauftragt:

German American Chambers of Commerce  
Deutsch-Amerikanische Handelskammern

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

Bundesministerium für Wirtschaft und Klimaschutz

MITTELSTAND GLOBAL  
MARKTERSCHLIESSUNGSPROGRAMM FÜR KMU