

Geschäftsanhahnung Kanada

Bergbau/Rohstoffe, Schwerpunkt Smart Mining | 13. – 17. Mai 2024



Vom 13. bis zum 17. Mai 2024 führt die AHK Kanada in Zusammenarbeit mit SBS systems for business solutions, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz, eine Geschäftsanhahnungsreise nach Kanada in die Provinzen Quebec und British Columbia durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU).

Geschäftspotenzial für deutsche KMU in Kanada

Kanada ist einer der bedeutendsten Rohstoffanbieter auf dem Weltmarkt und gehört heute bei elf Rohstoffen zu den Top-5 Produzenten weltweit (Uran, Kalisalz, Nickel, Kobalt, Titan, Platingruppenmetalle (PGM), Aluminium, Diamanten, Zink, Molybdän und Steinsalz). Darüber hinaus beherbergt Kanada als Flächenstaat (28-mal größer als Deutschland) ein beachtliches noch zu erschließendes Rohstoffpotential, nicht nur im Bereich der Basismetalle, sondern auch im Bereich der derzeit stark nachgefragten strategischen Metalle bzw. Technologiemetalle (Seltene Erden, Tantal, Wolfram etc.).

Bergbauaktivitäten in Form von großen Minen- als auch Explorationsprojekten finden in allen kanadischen Provinzen sowie in den drei Territorien statt. Mit 21 Metallminen beherbergt Quebec ein Drittel der Metallminen im Land. Darauf folgen Ontario (17) und British Columbia (8).

Schon jetzt führen die fortschrittlichsten Bergbauunternehmen eine Reihe von technologischen Prozessen wie Bohrungen und den Transport von Rohstoffen mit Hilfe von Robotern durch. Eine Vielzahl der Branchenakteure hat ebenfalls damit begonnen, neue Technologien in industriellem Maßstab einzusetzen. Forschungsinstitute schätzen, dass der globale Markt für Bergbauausrüstungen bis 2026 ein Volumen von 285,5 Milliarden Dollar erreichen wird, was große Marktchancen für deutsche Unternehmen in Kanada bietet. Dabei werden automatisierte Technologien und so genannte "intelligente" Lösungen für die Produktion die wesentlichen Treiber des Wachstums sein.

Durchführer

Zielgruppe

Die Geschäftsanhaltung richtet sich an 8-12 deutsche Unternehmen aus dem Sektor Bergbau, mit Fokus auf den Bereichen:

- Robotik- und Automatisierungslösungen
- Produktionstechnologien
- Mess- und Sensortechnik
- Künstliche Intelligenz und Datenverarbeitung

Ihre Vorteile einer Teilnahme

- Individuell organisierte B2B-Gespräche mit potenziellen Geschäfts- und Vertriebspartnern
- Präsentation Ihres Unternehmens sowie Ihrer Produkte und Technologien vor einem ausgewählten Fachpublikum
- Umfassendes Zielmarktwebinar vor Antritt der Reise
- Briefingveranstaltung zu wirtschaftlichen, rechtlichen und kulturellen Themen
- Besuche potenzieller Stakeholder direkt vor Ort

Ihr Expertenteam

Projekträger – AHK Kanada

Seit über 50 Jahren berät die Deutsch-Kanadische Industrie- und Handelskammer (AHK Kanada), ansässig in Toronto, erfolgreich kleine und mittelständische Unternehmen beim Markteinstieg in Kanada. Dazu bieten die Mitarbeiter der AHK Kanada Dienstleistungen, wie u.a. Buchhaltung, Firmengründung, Immigrationsberatung, Marktanalysen und Geschäftspartnersuchen an.



Kooperationspartner – SBS systems for business solutions

Seit 1999 entwickelt SBS maßgeschneiderte Lösungen für komplexe Internationalisierungsprojekte. Das Kerngeschäft liegt in der Beratung mittelständischer Unternehmen bezüglich ihrer weltweiten Exportaktivitäten. Im Bereich Industrie 4.0 verfügt SBS über umfangreiche Projekterfahrung, die in mehreren bereits durchgeführten Exportförderprojekten gewachsen ist.

Vorläufiges Programm* der Geschäftsanhaltung Kanada vom 13. bis 17. Mai 2024

| Datum | Programminhalte |
|------------------------|--|
| Sonntag, 12.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Anreise nach Vancouver • Optional: Besuch der CIM Connect |
| Montag, 13.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Briefing und Begrüßung durch die AHK Kanada • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Gemeinsames Mittagessen (Selbstzahlerbasis) • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Gemeinsames Abendessen mit dem Honorarkonsul und Vertretern der University of British Columbia Engineering Faculty |
| Dienstag, 14.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Besuch potenzielle Geschäftspartner • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Gemeinsames Abendessen mit Vertretern des Wirtschaftsministeriums der Provinz sowie der Mining Association of British Columbia |
| Mittwoch, 15.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Flug nach Montreal (tbc) |
| Donnerstag, 16.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Präsentationsveranstaltung |
| Freitag, 17.05.2024 | <ul style="list-style-type: none"> • Netzwerktreffen mit den Organisationen Quebec Mining Association und The Center for Excellence in Mining Innovation • Gemeinsames Mittagessen (Selbstzahlerbasis) • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Feedbackrunde • Individuelle Abreise |

*Stand: 05.12.2023. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Die Besuchstermine werden noch an die tatsächlichen Interessenschwerpunkte der angemeldeten Unternehmen angepasst. Den aktuellen Stand des Programms und des gesamten Projektes finden Sie unter germantech.org

Anmeldung und Kontakt

Hat die Veranstaltung Ihr Interesse geweckt?
Dann melden Sie sich einfach online auf unserem Portal für Förderprojekte germantech.org an bzw. kontaktieren Sie direkt die Projektleiterin, Frau Federica Fabbri.

SBS systems for business solutions GmbH

Frau Federica Fabbri

Tel: +49 (0) 30 220133-96

E-Mail: f.fabbri@sbs-business.com

URL: www.germantech.org – www.sbsbusiness.eu

Anmeldeschluss ist der **12.02.2024**

Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungsprogramms für KMU können Sie unter www.gtai.de/mep abrufen.

Kosten & Kontakt

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 EUR (netto) für Teilnehmende mit weniger als 2 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten
- 750 EUR (netto) für Teilnehmende mit weniger als 50 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 500 Beschäftigten
- 1000 EUR (netto) für Teilnehmende ab 50 Mio. EUR Jahresumsatz oder ab 500 Beschäftigten

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen. Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Kooperationspartner



Fachpartner



Verband Bergbau, Geologie und Umwelt e.V.

Das Projektportal germantech.org

Registrieren Sie sich zudem kostenlos in unserem Network und lassen Sie sich von ausländischen Vertriebs- und Verkaufspartnern sowie Start-ups finden, unter: www.germantech.org/network

Mit der Durchführung dieses Projektes im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU beauftragt



Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

