MARKTERSCHLIESSUNGSPROGRAMM FÜR KMU

Wasser- und Abwasseraufbereitung in Katar und Kuwait

Markterkundung | 11.04.-15.04.2027



Wasserwirtschaft in Katar und Kuwait

Vom 11. bis 15. April 2027 führt SBS systems for business solutions GmbH im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWE) und in Zusammenarbeit mit der Deutsch-Emiratischen Industrie- und Handelskammer (AHK VAE) sowie German Water Partnership e. V. (GWP) eine Markterkundungsreise nach Katar und Kuwait durch. Es handelt sich um eine projektbezogene Fördermaßnahme. Sie ist Bestandteil der Exportinitiative Umwelttechnologien und wird im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU durchgeführt. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen.

Zielmarkt und -branche

Wasserknappheit und die effiziente Nutzung vorhandener Ressourcen prägen die Wasserwirtschaft in Katar und Kuwait. Beide Länder stehen vor der Herausforderung, eine zuverlässige Wasserversorgung sicherzustellen und ihre Wasser- und Abwasserinfrastruktur weiterzuentwickeln.

In Katar stehen Versorgungssicherheit, Energie- und Ressourceneffizienz sowie die Digitalisierung im Mittelpunkt. Neben dem weiteren Ausbau von Entsalzungs- und Speicherkapazitäten gewinnen intelligente Messtechnik, digitale Überwachung und der Schutz der Wasserversorgung als kritische Infrastruktur an Bedeutung.

Durchführer

sBs systems for business solutions

AHK German Industry and Commerce Kuwait | Oman | Pakistan | Qatar | UAE
الإمارات العربية المتحدة | قطر | باكستان | عمان | الكويت

In Kuwait richtet sich der Blick auf die Versorgungssicherheit, Redundanz und die Ertüchtigung der Wasser- und Abwasserinfrastruktur. Der Wassersektor zählt aktuell zu den wichtigsten Investitionsbereichen des Landes; strategische Speicherung, Verteilnetze, Abwasserwiederverwendung sowie Instandhaltung und Service stehen im Fokus. Die Reise unterstützt dabei, Zuständigkeiten, Vergabeverfahren und Möglichkeiten für Technologieanbieter besser einzuschätzen.

Zielgruppe

Angesprochen sind Anbieter von wasser- und Abwasseraufbereitung, Entsalzungs- und Membrantechnologien, Wasserwiederverwendung, Speicher- und Verteiltechnik (Pumpen, Rohre, Armaturen, Korrosionsschutz), Mess-, Steuerungs- und Regelungstechnik, digitalen Lösungen und IT-/OT- Sicherheit für das Wassermanagement. Ebenso angesprochen sind Ingenieur-, Planungs- und Beratungsbüros.

Chancen für deutsche Unternehmen

Deutsche Unternehmen profitieren in Katar und Kuwait von ihrem international anerkannten Know-how bei Prozessoptimierung, Energieeffizienz und Anlagentechnik. Chancen ergeben sich zudem bei der Digitalisierung und Absicherung der Wasserinfrastruktur, etwa durch Smart Metering, Leckageortung, Leitsysteme und OT-Sicherheit, sowie bei Speicherung, Verteilung und Instandhaltung. Auch Ingenieur-, Planungs- und Beratungsleistungen können zur Modernisierung der Wasserinfrastruktur beitragen. Mögliche Zugänge ergeben sich über die Zusammenarbeit mit lokalen Versorgern, Anlagenbetreibern, Projektentwicklern und Vertriebspartnern. Spezialisierte Unternehmen können sich als Technologie- und Komponentenlieferanten in größere Infrastrukturprojekte einbringen. Die Markterkundung bietet Gelegenheit, konkrete Anforderungen kennenzulernen, die Einsatzmöglichkeiten eigener Lösungen zu prüfen und geeignete Kooperationspartner zu treffen.

Vorteile einer Teilnahme

- Fundierte Vorbereitung durch ein Zielmarktwebinar und ein branchenspezifisches Handout zu Katar und Kuwait
- Praxisnahe Informationen zu wirtschaftlichen, rechtlichen und interkulturellen Rahmenbedingungen
- Präsentation Ihres Unternehmens und Ihrer Technologien vor einem ausgewählten Fachpublikum
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Einschätzung der Marktchancen für Ihre Produkte und Dienstleistungen
- Individuell vorbereitete B2B-Gespräche und Networking mit potenziellen Geschäfts- und Kooperationspartnern
- Einblicke in die lokale Wasserinfrastruktur, technische Anforderungen und betriebliche Abläufe durch Fachbesichtigungen und Expertengespräche
- Fachliche und organisatorische Begleitung durch SBS, AHK VAE und German Water Partnership

Vorläufiges Programm

Tag	Programmpunkt
11.04.2027	Ganztags: Individuelle Anreise nach Doha (Katar) und Hotelbezug Abends: Kennenlernabendessen
12.04.2027	Vormittags: Länderbriefing durch die AHK Nachmittags: Präsentationsveranstaltung mit anschließendem Networking-Event Abends: Abendempfang mit ausgewählten Unternehmen aus Katar
13.04.2027	Vormittags: Gruppentermin mit relevanten Behörden aus Katar (Kahramaa, Ministry of Municipality und Ashghal) Nachmittags: Besichtigung des QEER Abends: Transfer zum Flughafen und Abreise nach Kuwait
14.04.2027	Vormittags: Länderbriefing und Meeting mit dem Ministry of Commerce and Industry Abends: Networking-Empfang mit hochrangigen Vertretern aus Wirtschaft, Verwaltung und Politik
15.04.2027	Vormittags: Business & Technology Dialog und Panel-Diskussion in Zusammenarbeit mit dem KISR und dem MPW. Nachmittags: Meeting mit Vertretern des KAPP und dem KDIPA; Standortbesuch der Umm Al-Hayman Wastewater Treatment Plant Abends: Gemeinsames Abendessen mit Feedback
16.04.2027	Individuelle Abreise

Kosten und Teilnahmebedingungen

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungs-programms für KMU des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 250 € (netto) für Unternehmen mit weniger als 2 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten;
- 850 € (netto) für Unternehmen mit weniger als 150 Mio. Euro Jahresumsatz weniger als 750 Beschäftigten
- 1.500 € (netto) für Unternehmen ab 150 Mio. Euro Jahresumsatz oder ab 750 Beschäftigten

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen.
Für alle Unternehmen werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 15 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Durchführer/Partner

Seit 1999 entwickelt SBS systems for business solutions maßgeschneiderte Lösungen für komplexe Internationalisierungsprojekte. Das Kerngeschäft liegt in der Beratung mittelständischer Unternehmen bezüglich ihrer weltweiten Exportaktivitäten.

Die AHK VAE unterstützt deutsche Unternehmen beim Markteintritt in Katar und Kuwait.

GWP e.V. ist das deutsche Netzwerk für die Wasserwirtschaft

Anmeldung und Kontakt

Hat die Veranstaltung Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserer Projektseite. Sollten Sie Fragen zum Projekt oder Interesse an einem Meeting zur detaillierteren Besprechung haben, steht Ihnen die Projektleiterin Frau Monica Di Benedetto gerne zur Verfügung.

SBS systems for business solutions GmbH
E-Mail: m.dibenedetto@sbs-business.com
Tel.: +49 (0)30 814598140

Anmeldeschluss: 18.12.2026

Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungs-programms für KMU kann unter www.gtai.de/mep abgerufen werden.

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

MITTELSTAND GLOBAL MARKTERSCHLIESSUNGS-PROGRAMM FÜR KMU

Das Markterschließungsprogramm wird im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie umgesetzt von:

GTAI GERMANY TRADE & INVEST

Impressum **Herausgeber** SBS systems for business solutions GmbH | **Text und Redaktion** SBS systems for business solutions GmbH | **Stand** 15.10.2026 | **Gestaltung und Produktion** SBS systems for business solutions GmbH | **Bildnachweis** eigene Darstellung