

Geschäftsanhahnung USA

für deutsche Unternehmen aus dem Bereich Kreislaufwirtschaft Konsumgüter
(Recycling und Upcycling) – 16.-20. Oktober 2023



Geschäftsanhahnung New York 2023

Vom 16. bis zum 20. Oktober 2023 führt die AHK USA-New York in Zusammenarbeit mit SBS systems for business solutions, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz (BMWK), eine Geschäftsanhahnungsreise in die USA zum Thema Kreislaufwirtschaft Konsumgüter (Recycling und Upcycling) durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen.

Geschäftspotential für deutsche KMU in den USA

In den vergangenen Jahren hat das Thema Kreislaufwirtschaft (Circular Economy) in den USA an Wichtigkeit zugenommen. Die Investitionsmöglichkeiten in diesem Bereich haben sich durch Innovationen, politische Incentivierung und das zunehmende Bewusstsein in der US-amerikanischen Bevölkerung vervielfacht. Die United States Environmental Protection Agency hat durch ihre „National Recycling Strategy“ den Grundstein für eine nachhaltigere Wirtschaft gelegt, in der Investitionen im Bereich Circular Economy eine wichtige Rolle spielen. Dieses Vorhaben strebt an, die Recyclingrate bis 2030 auf 50% zu erhöhen, indem Marktkonditionen für Unternehmen in der Recyclingbranche verbessert werden, eine bessere Materialinfrastruktur entsteht, die Verunreinigung im Recyclingmaterialstrom reduziert wird und das Sammeln und die Nutzung von Daten verbessert wird.

Um das Vorhaben zu erreichen, muss der Recyclingmarkt in den USA stark wachsen. Je nach Material, lagen die Recyclingraten zuletzt weit unter den angestrebten 50%, z.B. lediglich bei 9% im Bereich Kunststoff. Die zunehmende Bedeutung des Themas in den USA bietet deutschen Firmen neben dem individuellen Markteinstieg auch vermehrt attraktive Joint Venture (JV) Möglichkeiten. JVs und strategische Partnerschaften können sich gerade für KMU als wertvoll erweisen, da der Zugang zu wichtigen Akteuren im Markt ansonsten begrenzt sein kann. Dass die Nachfrage nach nachhaltigen Konsumgütern in den USA stark ansteigt, haben große Unternehmen der Konsumgüterindustrie längst erkannt und gehen Partnerschaften mit kleineren Unternehmen ein, um den neuen Konsummustern ihrer Kunden gerecht zu werden.

Durchführer

Vorläufiges Programm* der Geschäftsanhaltung USA vom 16. bis 20. Oktober 2023

Datum	Programminhalte
Sonntag	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Anreise in New York
Montag	<ul style="list-style-type: none"> • Begrüßungsbriefing inkl. Präsentation von wirtschaftlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen und Informationen zu „Doing Business in the US.“; Vorstellung des Programms für die deutschen Teilnehmenden • Individuelle Geschäftstermine (B2B) im Großraum New York • Gemeinsames Abendessen
Dienstag	<ul style="list-style-type: none"> • Ganztägige Konferenz mit Keynote, Präsentationen von Unternehmen vor dem Publikum in New York City und Podiumsdiskussion zum Thema „Circular Economy - Recycling & Upcycling“ • Networking mit Veranstaltungsteilnehmenden
Mittwoch	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Geschäftstermine (B2B) im Großraum New York • Unternehmensbesuche (Site-Visits) im Großraum New York
Donnerstag	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Geschäftstermine (B2B) im Großraum New York • Unternehmensbesuche (Site-Visits) im Großraum New York • Roundtable-Diskussion mit Stakeholdern der Fokusbranche in New York
Freitag	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Geschäftstermine (B2B) im Großraum New York • Abschlussgespräche mit den deutschen Teilnehmenden • Individuelle Abreise aus New York

**Stand: 28.02.2023. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Die Besuchstermine werden noch an die tatsächlichen Interessen der angemeldeten Unternehmen angepasst. Den aktuellen Stand des Programms und des gesamten Projektes finden Sie unter germantech.org*

Wer? – Zielgruppe

Die Geschäftsanhaltung richtet sich an 8-12 deutsche Unternehmen aus dem Bereich Kreislaufwirtschaft Konsumgüter mit Fokus auf Recycling und Upcycling.

Ihre Vorteile bei einer Teilnahme

- Individuell organisierte Gespräche mit potentiellen Geschäftspartnern, Importeuren, Vertriebspartnern, etc., die nachhaltige Geschäftslösungen für ihre Kunden entwickeln
- Präsentation Ihres Unternehmens sowie Ihrer Produkte und Technologien vor einem ausgewählten Fachpublikum
- Umfassende Zielmarktanalyse vor Antritt der Reise
- Briefingveranstaltung zu rechtlichen und kulturellen Themen
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten in den USA
- Besuche von potentiellen Stakeholdern direkt vor Ort



Ihr Expertenteam

Projektträger – AHK USA-New York

Die AHK USA-New York ist der Projektträger. Als offizielle Vertretung der deutschen Wirtschaft in den USA ist das Ziel der Auslandshandelskammern, den bilateralen Handel zu stärken und speziell deutschen kleinen und mittleren Unternehmen Geschäftsmöglichkeiten in den USA aufzuzeigen. In ihrer Funktion als Bindeglied zwischen deutschen und US-amerikanischen Unternehmen und Organisationen, steht Ihnen die AHK USA mit zahlreichen Servicedienstleistungen als kompetenter Partner zur Verfügung.

Kooperationspartner – SBS systems for business solutions

Seit 1999 entwickelt SBS maßgeschneiderte Lösungen für komplexe Internationalisierungsprojekte. Das Kerngeschäft liegt in der Beratung mittelständischer Unternehmen bezüglich ihrer weltweiten Exportaktivitäten. Geografisch konzentriert sich SBS u.a. in enger Partnerschaft mit den AHKs USA auf die erfolgreiche Geschäftsentwicklung in Nordamerika.

Anmeldung

Hat die die Geschäftsanhaltungsreise Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserem Projektportal germantech.org an oder kontaktieren Sie direkt den Projektverantwortlichen, Herrn Thomas Nytsch, **SBS systems for business solutions**

Tel.: 030 5861994-10

E-Mail: thomasnytsch@sbs-business.com

Anmeldeschluss ist der **30. Juni 2023**

Das Projektportal germantech.org

Ein wichtiges Instrument für Ihr Unternehmen stellt das Projektportal germantech.org dar. Die deutschen Unternehmen können sich hier in wenigen Schritten registrieren und ein mehrsprachiges Firmenprofil erstellen. Die Plattform wurde durch Internationalisierungsprojekte etabliert und generiert den Teilnehmenden der Projekte dank ihres englischen Online-Auftritts immer wieder Anfragen internationaler Interessenten.

Kosten

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 Euro (Netto) für Teilnehmende mit weniger als 2 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitenden
- 750 Euro (Netto) für Teilnehmende mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitenden
- 1000 Euro (Netto) für Teilnehmende ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder ab 500 Mitarbeitenden

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen. Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Kontakt

SBS systems for business solutions GmbH

Thomas Nytsch, *Senior Projekt Manager*

Budapester Str. 31, 10787 Berlin

Tel. : 030 5861994-10 | Fax: 030 5861994-99

Email: thomasnytsch@sbs-business.com

URL: germantech.org – www.sbsbusiness.eu

Kooperationspartner



Fachpartner



Mit der Durchführung des Bundesförderprogramms Mittelstand Global/Markterschließungsprogramm beauftragt:



Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

